

Lösungen made in the heart of Europe

Die Subtil Group fertigt an drei Standorten mit über 350 Mitarbeitern technische Federn, Stanz- und Drahtbiegeteile für alle Industriebereiche.

Auch in den aktuellen, wirtschaftlich schwierigen Zeiten wachsen wir weiter, denn aufgrund unserer technischen Präzision und durch unsere gleichbleibend hohe Qualität und dem Einsatz innovativer Lösungen sind wir ein weltweit gefragter Partner nicht nur für die Automobil- und Elektroindustrie.

Sie sind eine kommunikationsstarke Persönlichkeit und kombinieren Ihre kaufmännischen Fähigkeiten mit dem Interesse am Vertrieb und an technischen Produkten? Ihr Feingefühl im Umgang mit Kunden und dem Innendienstteam zeichnet Sie ebenso aus, wie Ihre selbständige und lösungsorientierte abteilungsübergreifende Arbeitsweise?

Dann werden Sie Teil unseres Teams an unserem Hauptwerk in Reiskirchen-Ettingshausen und tragen als engagierter

Leiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

zum Erfolg unseres Unternehmens bei.

Ihr Aufgabenbereich:

- Fachliche Leitung/Steuerung des Vertriebs-Innendienstes (ca. 10 MA)
- Kommerzielle/technische Betreuung unserer nationalen und internationalen Kunden
- Mitarbeit/Unterstützung des Teams bei operativen Prozessen wie Angebots- und Auftragsbearbeitung
- enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Vertriebsaußendienst, Fertigungssteuerung, Produktmanagement, Finanzbuchhaltung und Controlling
- Erstellung von Auswertungen/Statistiken für Vertrieb und andere Bereiche
- Koordination des Anfrageeingangs, Angebotsabwicklung und -verfolgung
- Ansprechpartner für spezielle Kundenanfragen und Herbeiführung pragmatischer Lösungen
- Erarbeitung und Umsetzung von Prozessoptimierungen sowie Integration in ERP-Abläufe
- Vertragsprüfung und -kommentierung sowie Verhandlung mit Fachabteilungen, Versicherung und Kunden
- Mitwirkung bei der Preisgestaltung
- Personalplanung und Ausbildung für Vertriebsinnendienst und Technik
- Planung, Vorbereitung und Durchführung von Messen
- Optimierung der Homepage und Steigerung der Attraktivität des Internetauftritts für Suchmaschinen
- Erstellung von allgemeinen Kundenanschriften und Werbemailings
- Auswahl von Werbematerial

Ihr Profil:

- abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung/Weiterbildung mit Vertriebsaffinität
- Technische Zusatzausbildung von Vorteil
- mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise in einem metallverarbeitenden Unternehmen
- Interdisziplinäres Denken
- Kenntnisse im Bereich Kalkulation/Pricing
- Erfahrung im Bereich Marketing (Messen, Veranstaltungen, Homepage, Web-Applikationen und -Positionierung (Suchmaschinen) und Social Media) von Vorteil
- Erfahrung im Bereich Automobilindustrie und IATF 16949 von Vorteil
- sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Fremdsprachen von Vorteil
- sicherer Umgang mit MS Office sowie Erfahrung mit ERP-Systemen
- Datenbank-Erfahrung (Access) von Vorteil

Unser Angebot:

- eine interessante, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- ein sicherer Arbeitsplatz in einer wachstumsstarken Unternehmensgruppe
- eine wertbasierte Zusammenarbeit in einem dynamischen Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien, und kurzen Entscheidungswegen
- neben einer leistungsgerechten Entlohnung, 30 Tagen Urlaub und flexiblen Arbeitszeiten bieten wir Ihnen außerdem:
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten im Rahmen Ihres Arbeitsumfeldes
- eine systematische Einarbeitung mit Schulungen
- spannende Aufgabengebiete mit der Möglichkeit, eigene kundenspezifische Erfolge zu generieren und an Ideen von Morgen mitzuwirken

Haben wir Ihr Interesse geweckt und Sie möchten uns kennen lernen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Unterlagen per Post oder E-Mail (PDF) nebst Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihr möglicher Einstiegstermin bei uns.



Federnfabrik Subtil GmbH

Personalabteilung
Holzweg 19-21
35447 Reiskirchen

E-Mail: personal@subtil-group.com

Web: www.subtil-group.com